# E-BOOK

# EMPREENDEDORISMO
# PARA INICIANTES

## PASSO-A-PASSO

unomokSha
< QUESTIONE-SE >

# O QUE FAZ A UNO MOKSHA?

## PALESTRAS. CURSOS. DESIGN. VAREJO. WORKSHOPS. INOVAÇÃO. EMPREENDEDORISMO

A gente faz acontecer, seja colocando a mão na massa ou incentivando outros empreendedores.
nosso planeta depende de pessoas que realizam. desenvolvem e inovam.

YouTube

**conheça mais, clique aqui**

## O NOSSO COMEÇO.

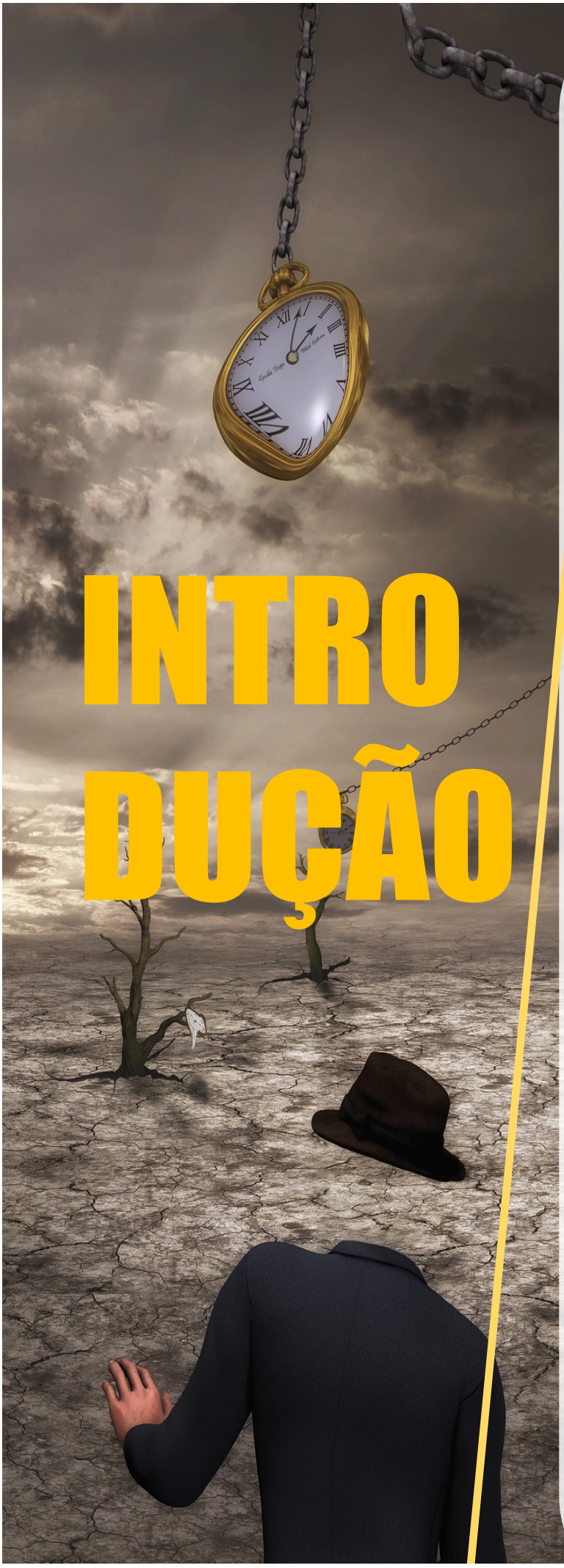
**Ano de crise. para variar. 2017.**
**unimos nossas forças.**
**Em um cenário improvável.**

**1.recém-casados**

**2.recém- "paridos"**

**3. endividados.**

**talento + fé + perseverança e trabalho duro!**



# INTRODUÇÃO

EMPREENDER É UMA **JORNADA**.

Dentro de uma jornada existem **etapas** e para se transformar e percorrer o caminho do **empreendedorismo.**

É importante entender que existe um **processo**, não é diferente da vida.

Todos nós, não pulamos **etapa**.
por exmplo: nascemos e aprendemos a nos desenvolver.

a mesma coisa acontece na vida do empreendedor.

Por isso, **persistência**, **resiliência** e **paciência** são forças extremamente necessárias.

uno moksha
< QUESTIONE-SE >

# PASSOS

## POR ONDE POSSO COMEÇA A EMPREENDER?

| | |
|---|---|
| 01 | A PRIMEIRA PORTA QUE VOCÊ PODE ABRIR. |
| 02 | COMO ENTRAR NESSA PORTA? |
| 03 | COMO FAZER ACONTECER. |
| 04 | ERROS PARA VOCÊ EVITAR. |
| 05 | COMO SE MANTER MOTIVADO. |
| 06 | AUTOCONHECIMENTO EMPREENDORISMO. |
| 07 | VENDAS E FATURAMENTO. |
| 08 | MIL IDÉIAS E JÁFATURANDO. |
| 09 | MUDANDO DE PORTA OU EXPANDIR. |
| 10 | ZONA DE CONFORTO E IMPRODUTIVIDADE |

1

#EMPREENDORISMO

# A PRIMEIRA PORTA QUE VOCÊ PODE ABRIR

**qual o primeiro passo que você pode dar, rumo a um caminho desconhecido. vamos pensar?**

## RESPONDA ESSAS 3 PERGUNTAS.

1. No que você é bom?

2. As pessoas elogiam você em que?

3. O que você se sente bem fazendo e faz fácil?

Pegue uma folha de papel e responda essas 3 perguntas, que são fundamentais para abrir a primeira porta rumo ao empreendedorismo. Não saia feito maluco (a) aceitando qualquer oferta. Pare e pense nos talentos que você tem. Todos nó somos presenteados por talentos e idéias.

**DICA VALIOSA:**
*Todo problema vem junto à solução, geralmente a SOLUÇÃO está no problema. E a mesma coisa acontece com a solução. A vida é dual. Permita-se nesse momento, pausar e refletir.*

# 2

## #COMPORTAMENTO

# COMO ENTRAR NESSA PORTA?

**quais são as oportunidades que você já tem, mas ainda não enxerga? não vê nenhuma, então crie!**

## RESPONDA ESSAS 3 PERGUNTAS.

1. Quem poderia comprar ou contratar seu serviço?

2. Quais parcerias você poderia fazer?

3. Para quais amigos você poderia vender?

Pegue uma folha de papel e responda essas 3 perguntas. Uma vez que você já definiu seu nicho, agora é hora de olhar para seu alvo. Busque por pessoas próximas à você e que possam lhe trazer novos insights, indicações ou complemente sua idéia.

**DICA VALIOSA:**
*Busque por pessas que já se interessem pelo seu nicho de atuação. Você poderá encontrar essas pessoas nas redes sociais, em feiras e eventos, pesquise onde está seu público alvo (clientes). Entenda como criar conexão com seu futuro cliente.*

## RESPONDA ESSAS 3 PERGUNTAS.

1. Como você pode entregar seu produto/serviço de forma diferente?

2. Qual diferencial você pode criar?

3. Quais problemáticas já existem no mercado que você atua?

Pegue uma folha de papel e responda essas 3 perguntas. Nem sempre precisa ser complexo, aliás não precisa. Pense em simplificar o complicado. Muitas vezes as pessoas buscam por facilidade, praticidade entregue de forma confortável. Entenda a sua necessidade e você poderá entender a de seu cliente.

**DICA VALIOSA:**
*Sempre existe a possibilidade de criar algo novo, de forma diferente. Nosso cérebro nunca para de inovar. Somos de fato uma fonte rica de idéias, porque nossas necessidades são infinitas. Mapeie dentro de seu seguimento qual a grande oportunidade que alguém não viu. E faça!*

# 4

# #EDUCAÇÃO

# ERROS QUE VOCÊ PODE EVITAR

**SE EU FOSSE VOCÊ COLARIA ISSO NA PAREDE PARA LER TODO DIA:**

1. NÃO CULTIVAR A MENTE.
2. DESMOTIVAR-SE NA PRIMEIRA QUEDA
3. NÃO MULTIPLICAR O DINHEIRO
4. INVESTIR TODO DINHEIRO NO EMPREENDIMENTO
5. NÃO SABER DIZER NÃO
6. PARAR DE BUSCAR CONHECIMENTO
7. NÃO CONFIAR EM VOCÊ
8. ACREDITAR APENAS NA FÉ.

#NEUROCIÊNCIA

# 5 COMO SE MANTER MOTIVADO?

O seu motivo deve ficar claro para você, assim como seus **objetivos**. Decida **qualidade** nos seus dias,
Nossa mente acata todas as sugestões que lhe enviamos. Essa **clareza** na mente, define seus empreendimentos e **sucesso**.

1. Toda vez que surgir um problema diga: **probleminha, probleminha, probleminha**. (Sua capacidade e poder mental é maior do que qualquer problema.

2. Antes de iniciar seu dia, leia ou veja algo realmente **motivador**. Cultive novas idéias e mentalidade de **vencedor**.

**NOSSA MENTE É COMO UM TERRENO FÉRTIL, O QUE VOCÊ COLOCAR NELA. CRESCE. BUSQUE DIARIAMENTE ALIMENTOS E PALAVRAS DE FORTALECIMENTO PARA MANTER-SE SEMPRE FOCADO NO QUE REALMENTE IMPORTA.**

3. Mantenha a **calma** em situações adversas. Nem tudo temos total controle. Tenha a **certeza** na mente de que as coisas tendem sempre a seguir o melhor caminho. E se prepare sempre para o **melhor**.

# #CIÊNCIA DO BEM ESTAR

6

## AUTOCONHECIMENTO

## X

## EMPREENDEDORISMO

**Autoconhecimento** deveria ser estudado na escola, como primeira matéria. Fazem parte desse universo **inteligência emocional** e **compreensão de si mesmo**.
Quando você se respeita, se compreende e dedica um tempo para si, naturalmente terá conexão com o outro. Essa conexão abre portas, expande caminhos.
Tudo o que fazemos é para melhorar a qualidade de vida.

7

# VENDAS E FATURAMENTO

# #INTELIGÊNCIA EMOCIONAL

Henry Ford, disse uma frase muito poderosa: "Se você pensa que pode, está certo. Se pensa que não pode também está certo."

Nesse ponto, antes de criar qualquer estratégia de venda é importante deixar bem claro para você mesmo, que é possível. Neste ponto de cisão, é onde define-se as metas.
E para alcançar essas metas, tudo começa na cabeça do empreendedor.

A fórmula de FÉ + AÇÃO= RESULTADOS. Vendas e faturamento, vão depender de pensamentos prósperos somados com ação inteligência. A soma da força do seu pensamento e força motora estratégica criará oportunidades e sucesso no seu negócio.

8

# MIL IDÉIAS E JÁ FATURANDO

## #MENTALIDADE

Inevitavelmente, tudo que se coloca foco. EXPANDE. Esse momento, é decisivo num negócio e onde a maioria das pessoas erram.

O dinheiro entra e agora você merece comprar aquela bolsa desejada, viajar, trocar de carro e mobiliar a casa, certo?

**N-Ã-O!**

**Calma!** É preciso continuar plantando e cultivando o terreno para o negócio ganhar ainda mais força.

**Dicas poderosas de quem trilha essa jornada:**

1. **Aproveite adquirir mais conhecimento em gestão, existem muitos cursos gratuitos na internet.**
2. **Segure a emoção e o EGO. Não se iluda com o faturamento, ele também muda. Aprenda sobre fluxo de caixa, gestão e finanças. Aprenda multiplicar o dinheiro.**
3. **Se precisar fazer investimento, conte com ajuda profissional que realmente vá contribuir. Nós adoramos equipamentos de segunda mão e muita criatividade.**

9

# MUDANDO DE PORTA OU EXPANDIR?

## #INTELIGÊNCIA EMOCIONAL

Depois de passar por todas as etapas, é hora de entender se você deve continuar na mesma área que começou empreender, "modificar a receita do bolo"ou expandir para mais lugares.
Parado, jamais!

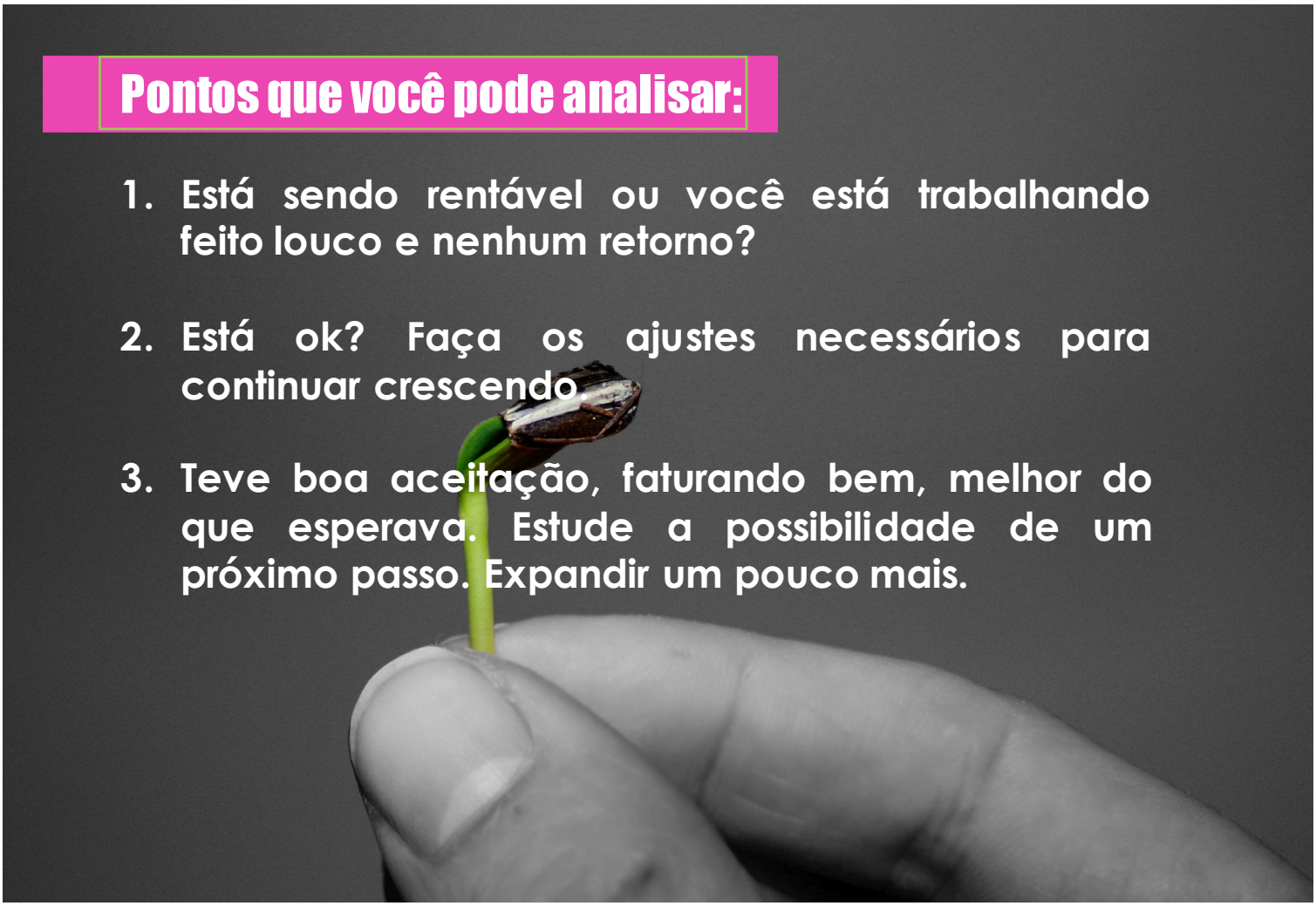
Após 6 meses, dá para ter uma idéia dos frutos que seu empreendimento está lhe trazendo.

### Pontos que você pode analisar:

1. Está sendo rentável ou você está trabalhando feito louco e nenhum retorno?

2. Está ok? Faça os ajustes necessários para continuar crescendo.

3. Teve boa aceitação, faturando bem, melhor do que esperava. Estude a possibilidade de um próximo passo. Expandir um pouco mais.



10

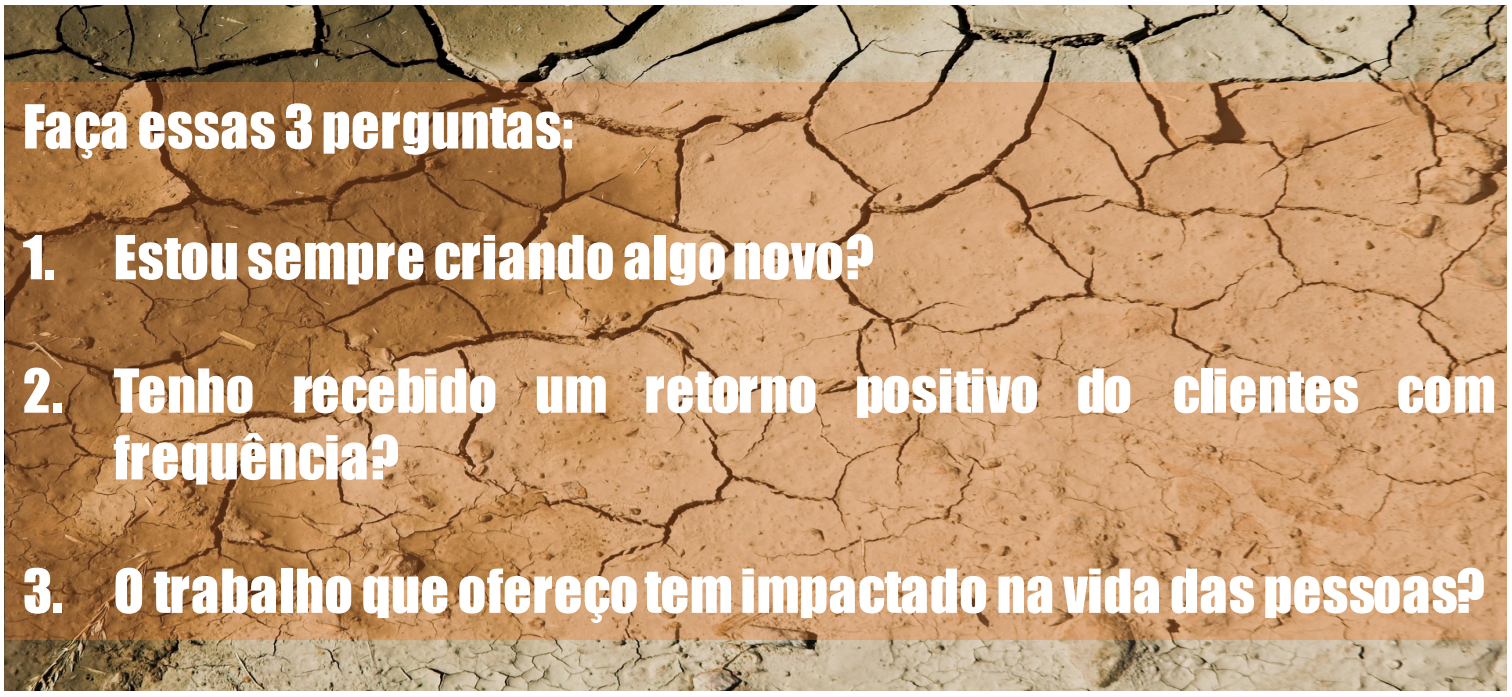
#PRODUTIVIDADE

# ZONA DE CONFORTO E IMPRODUTIVIDADE

Desde o pequeno até o grande empreendedor precisa sempre virar a chave da auto-análise. Entrar na zona de conforto é o mesmo que se tornar improdutivo. As pessoas mudam rápido e cada vez mais buscam por experiências memoráveis e facilidades.

O desafio de todo empreendedor é acompanhar as necessidades e anseios de cada indíviduo. Esteja sempre atento e pronto para servir.
A zona de conforto paralisa e cria caos no empreedimento.

Cuidado para não parar na pista.
Esteja sempre atendo e conectado com sua criatividade.



# INSPIRAÇÕES

Caro empreendedor ou empreendedora. Nossa mente tende a ser negativa, isso é um fato, entendendo isso, imagina a quantidade de pessoas negativas à sua volta. Sabendo disso, é extremamente importante que você se una, se agrupe e se fortaleça com outras pessoas que possam contribuir de forma significativa com você. Livros, conteúdos, lives e workshops, busque sempre se aliar com realizadores e pessoas que vibram alto.

EMPREENDEDORISMO

CONHEÇA MAIS. CLIQUE!

EMPREENDEDORISMO

CONHEÇA MAIS. CLIQUE!

# ADIVERSIDADES

Assim como a vida, empreender é instável e NADA linear.

Em todos os sentidos, desenvolva um mentalidade próspera, focada na solução e quebre seus paradigmas internos. Jamais desista, entenda que fracasso não existe.

A caminhada do empreenderismo é uma jornada de entrega absoluta, de fortalecimento e crescimento. Tenha fé nas adversidades, mas entre sempre em ação.

Encontre sua força interna e vire o jogo.

INTELIGÊNCIA EMOCIONAL

CONHEÇA MAIS. CLIQUE!

CONHEÇA MAIS. CLIQUE!

# CAMINHADA

Uma das coisas mais interessantes e geniais que empreender nos proporciona é o super auto-desenvolvimento.

Diante de vários acontecimentos, gerir a si próprio são os frutos que colhemos nessa caminha. Além de servir e gerar valor ao próximo.

É desafiador, porém muito gratificante.

Nesse caminho você descobrirá que não tem a ver com o dinheiro, mas com **REALIZAR**.

## PROTAGONISMO

CONHEÇA MAIS. CLIQUE!

## INTELIGÊNCIA ESPIRITUAL

CONHEÇA MAIS. CLIQUE!

# #DESENVOLVA SEU PODER MENTAL

BÔNUS

. CLIQUE AQUI!

## #PRESENTE ESPECIAL

## #PROSPERIDADE

Você pode começar **cultivando sua mente** com a metologia criada por Isabela, acessou as ferramentas de sua mente. **Atraiu** dezenas de clientes para o **negócio**, atingiu um alto nível de **espiritualidade** e ainda superou grandes **adversidades** com sua mente próspera. Compilou nessa jornada todo seu **conhecimento** para que outras pessoas possam também se beneficiar.

iNGRESSAR

GRATIDÃO

GRATIDÃO

GRATIDÃO

# CONHECIMENTO É PODER.